



La Farlède, Le 02 Janvier 2025

## Communiqué MADE SA Résultats annuels 2023/2024 (audités CAC)

En Euros	30/09/2024	30/09/2023
Chiffre d'affaires	9 683 623	8 717 794
Résultat d'exploitation	1 142 226	839 728
Résultat net	1 104 139	858 352

Le Conseil d'Administration de MADE SA s'est réuni le 25 Octobre 2024 pour arrêter les comptes de l'exercice 2023/2024, clos le 30 septembre 2024.

Dans une conjoncture toujours difficile :

- Notre CA s'élève à 9 683 623 € en augmentation de 11.07%
- Le résultat d'exploitation est de 1 142 226 €
- Le résultat net s'établi à 1 104 139 €

Les capitaux propres de MADE- sa, sont désormais à 5 251 528 € et nous n'avons pas de dettes à long terme.

L'assemblée générale du vendredi 18 Décembre 2024 a autorisé la mise en paiement d'un dividende de 700 000 € aux actionnaires.

L'exercice 2023/2024 a été une année de préparation pour les années prochaines avec la mise en place de nombreux projets :

- **Boitier Producteur M2**

Cette nouvelle solution est une Interface de communication entre le Gestionnaire de Réseau de Distribution ENEDIS et tous les sites de Production d'énergie raccordés aux réseaux HTA (Eolien, photovoltaïque, cogénération, biomasse...).

Sa principale fonction consiste à remplacer le bornier analogique d'interface avec le contrôle-commande de la production par une interface numérique conforme à une nouvelle norme d'échange (protocole de communication spécifique).

Cette nouvelle offre MADE SA permettra à tous les producteurs d'énergie de s'interfacer au nouveau coffret de Téléconduite ENEDIS en toute simplicité, sans modifier leur installation



existante, en intégrant de nouvelles fonctions relatives à la cybersécurité, management à distance, numérisation des échanges.

- **AQUA-PL**

L'Aqua-PL est un localisateur de canalisations d'eau en polyéthylène. Cet équipement a été lancé il y a presque 2 années. Malgré un démarrage prometteur, les ventes peinent à s'envoler ; Une étude approfondie a permis de dégager les 2 raisons principales qui grèvent les ventes du produit à ce jour :

- Performances un peu en deçà des attentes clients
- Manque de maturité du marché, qui devrait réellement démarrer à partir de 2026 et s'installer dans la durée pour une période de 10 ans et plus. Ce marché est estimé à 150 unités/an, soit un CA d'1 M€/an.

Un investissement **R&D** a été décidé pour le développement d'une 2<sup>ème</sup> génération d'équipement qui, outre l'apport d'améliorations en sensibilité et portée de localisation, permettra la détection des fuites d'eau. Fin du développement : Automne 2025.

- **Développement de nos Systèmes d'Aide à la Conduite à proximité de lignes aériennes Haute Tension**

Le développement de cette gamme produit nous permet aujourd'hui d'intégrer de nouveaux marchés, notamment à l'export :

- Conception du produit DLDS, unique sur le marché en termes de ratio coût / performances : les fonctions principales qui font le succès de nos produits en France sont intégrées dans un nouveau produit compact et compétitif, permettant d'ouvrir de nouveaux marchés jusqu'à ce jour inaccessibles. De nouveaux distributeurs sont mis en place en Angleterre, Italie, Roumanie pour la commercialisation de ce système à forte valeur ajoutée.
- Premiers essais chez les constructeurs sur un marché d'ampleur suite à une évolution de notre offre afin d'intégrer nos systèmes directement dans tout type d'engin (Moyens élévateurs pompiers, pompes à béton, nacelles, grues, pelles mécaniques, véhicules agricoles...). La dernière évolution permet à nos systèmes de communiquer directement avec le contrôle commande des véhicules, et de proposer des capteurs complètement intégrés aux engins, en vue de préparer le changement de réglementation à venir en 2027, qui imposerait à ce type de véhicule de gérer le risque d'amorçage électrique avec une ligne Haute Tension.

- **Gas tracker Amérique du Nord**

Il y a 10 ans, le marché américain du Gas tracker représentait 30 à 40 pièces annuelles pour un chiffre d'affaires moyen de 350 k€. Suite au désengagement de notre partenaire local lié à la cessation de son activité, les ventes ont fini par s'étioler. Mais le marché existe toujours.

Nous faisons de gros espoirs sur notre nouveau partenaire, PERGAM US, basé sur la côte Ouest, pour la reconquête de ce marché aux USA et Canada. Une action ciblée a été mise en place, avec à la clé plusieurs voyages et des tournées commerciales, autour de démonstrations terrain et rendez-vous stratégiques avec les instances clé dans le domaine du Gaz.

- **BAUR UK**

BAUR UK est la filiale anglaise de BAUR, groupe international autrichien présent sur nos marchés export concernant les produits d'identification de câbles.

Nous avons mis en place un partenariat de distribution via lequel nous leur fournissons 2 appareils « OEM » labellisés à leur marque et dédiés au marché UK :

- Le **LCI-400**, qui devient le **BUKCI-3** – marché potentiel de 50 pièces/an, pour un CA de 170 k€
- Le **EZCI-100**, qui devient le **TRG10-6** – marché potentiel de 75 pièces/an, pour un CA de 100 k€



Stratégiquement, BAUR nous a permis d'accéder au marché UK, après 15 années de tentatives infructueuses. Plus particulièrement, BAUR UK est une première étape qui nous ouvre potentiellement la porte de BAUR international et pourrait nous servir de tremplin pour une diffusion à plus grande échelle de nos produits.

#### Contacts actionnaires

Marc Rivasseau - Tél : 04 94 08 31 98 - [m.rivasseau@made-sa.com](mailto:m.rivasseau@made-sa.com)

Grégoire Rivasseau - Tél : 04 94 08 31 98 - [g.rivasseau@made-sa.com](mailto:g.rivasseau@made-sa.com)

#### A propos de MADE SA

MADE SA est une société d'ingénierie spécialisée dans la conception, le développement, la fabrication, la commercialisation et la maintenance de solutions innovantes dans le domaine de l'électronique professionnelle.

Positionnée sur cinq métiers dans les secteurs des réseaux d'énergie, de la géo-détection, de la détection de lignes haute tension aériennes, des télécommunications et de la défense, MADE SA compte parmi ses clients de grands donneurs d'ordre institutionnels tels que ENEDIS, ENGIE, ORANGE, DGA, DCNS, SNCF, ainsi que des entreprises du BTP, du monde agricole et des SDIS pour la détection des lignes haute tension aériennes.

MADE SA, représentée sur les cinq continents, réalise environ 12% de son activité à l'export, essentiellement dans les domaines de la géo-détection et des réseaux d'énergie.

[www.made-sa.com](http://www.made-sa.com)